

Neue Pläne für Office 365

Verkaufen Sie die neuen Pläne für Office 365 richtig

Ab dem 1. Oktober 2014 werden neue Office 365-Pläne (Tarife) für kleine und mittelständische Unternehmen eingeführt. Die neuen Pläne werden die alten (Small Business, Small Business Premium und Midsize Business) innerhalb von zwölf Monaten ablösen. Damit Sie auch in Zukunft Ihren Kunden den passenden Office 365-Plan anbieten können, haben wir für Sie die wichtigsten Neuerungen zusammengestellt.

Business

Enterprise

Eine einheitliche, skalierbare Verwaltungsoberfläche

Business Premium Komplette Suite: Office-Apps + Onlinedienste		Enterprise E3 Komplette Suite: Office-Apps + Onlinedienste	
Business Office-Apps + 1 TB OneDrive for Business	Business Essentials Onlinedienste + 1 TB OneDrive for Business	ProPlus Office-Apps + 1 TB OneDrive for Business	Enterprise E1 Onlinedienste + 1 TB OneDrive for Business

Frei kombinierbar auch mit weiteren Diensten wie Exchange Online, OneDrive for Business, Visio Pro oder Project Pro für Office 365 etc.
Für Mitarbeiter ohne festen Arbeitsplatz sind zudem Kiosk-Pläne direkt verfügbar.

Die neuen Pläne im Detail

		Business			Enterprise		
		Business	Business Essentials	Business Premium	ProPlus	E1	E3
Kundenprofil	Preis zzgl. MwSt. pro Monat in € (bei Vertragsbindung von einem Jahr)	€ 8,80	€ 4,20	€ 10,50	€ 12,90	€ 6,70	€ 19,70
	Max. Benutzerzahl inkl. Shared-Computer-Activation ¹ (für RDS- und VDI-Szenarien)	300 (pro Plan)			Unbegrenzt		
	Rund um die Uhr verfügbarer IT-Kunden-Support (24/7) ²	Bei kritischen Problemen ²			Bei allen Problemem		
Standardanforderungen	Vollständige, installierte Office-Anwendungen auf bis zu 5 PCs oder Macs sowie Tablets/iPads [®] und Smartphones ⁵	Business ³		Business ³	ProPlus ⁴		ProPlus ⁴
	Zugriff auf Office-Apps und -Dokumente von allen gängigen Smartphones und iPads [®]	•		•	•		•
	Office Online: Onlineversionen der wichtigsten Office-Apps ² für das Erstellen und gleichzeitige Bearbeiten von Dokumenten und die gesicherte Freigabe mit internen oder externen Personen, auch in Kombination mit der aktuellen Office-Version am PC nutzbar	•	•	•	•	•	•
	OneDrive for Business – 1 TB persönlicher Speicherplatz für jeden Benutzer (automatisch synchronisierbar für die Offlinenutzung)	•	•	•	•	•	•
	Erweiterte E-Mail: 50 GB Speicherplatz, Kontakte, freigegebene Kalender (Exchange)		•	•		•	•
	Webkonferenzen (Audio, Video, Desktopfreigabe), Anwesenheit und Chat (Lync)		•	•		•	•
	Intranetsite für Teams, Websitepostfächer, öffentliche Website (SharePoint)		•	•		•	•
	Yammer Enterprise – das soziale Netzwerk für Unternehmen		•	•		•	•
Komplexe Anforderungen	Active Directory-Integration und Synchronisierung	•	•	•	•	•	•
	Exchange Online-Hybridbereitstellung in Office 365 (on-premises, kombinierte Nutzung)				•	•	•
	Demnächst verfügbar: Office Delve, Video-Content-Management					•	•
	Compliance und E-Mail-Archivierung, Compliance-eDiscovery und -Archiv						•
	Informationen- und Datenschutz: Nachrichtenverschlüsselung an externe Empfänger, Dokumenten-Rechteverwaltung, Verhinderung von Datenverlusten (Data Loss Prevention-DLP)						•

¹ Nur in Enterprise ProPlus, E3 und E4 bzw. äquivalent verfügbar.

² Business-Pläne beinhalten technischen Telefon-Support bei nicht kritischen Problemen während der Geschäftszeiten. Bei kritischen Problemen jedoch jederzeit.

³ Word, Excel, PowerPoint, Outlook, OneNote, Publisher[®]. Für die Nutzung von Lync Online kann der Lync 2013 Basic-Client kostenlos heruntergeladen werden.

⁴ Zzgl. Access[®] & Lync und Unterstützung für Gruppenrichtlinien, Office-Telemetrie, Shared Computer Activation (RDS & VDI), Client-Push-Bereitstellung und -Updatekontrolle, RMS/IRM, DLP, BI, Enterprise Voice, Archivierung und Compliance-eDiscovery etc.

⁵ Nutzen Sie die vertrauten Office-Funktionen konsistent auf Ihrem PC, dem Mac, auf Windows-Tablets, iPads und den meisten mobilen Geräten. Office unterstützt PCs und Windows-Tablets unter Windows 7 oder höher sowie Macs mit Mac OS X 10.6 oder höher. Office für iPad kann auf iPads mit Version 7.0 oder höher installiert werden. Informationen zu mobilen Geräten finden Sie auf www.office.com/mobile. iPad und iPhone sind eingetragene Marken der Apple Inc. in den USA und anderen Ländern.

* Diese Anwendungen und/oder Funktionen sind nur für Windows-PC verfügbar und sie können nicht geräteübergreifend verwendet werden.

Das ist neu:

- Alle Business-Pläne sind jetzt innerhalb eines Mandanten (Tenants) frei mit allen Enterprise-Plänen kombinierbar
- Ab 1. Oktober 2014 wird für alle Bestandskunden die Benutzerzahl bei den bisherigen Small Business-Plänen auf 300 angehoben
- In allen Plänen steht die Active Directory-Integration zur Verfügung
- Microsoft Access und Lync sind in den Business-Plänen nicht mehr enthalten, sondern nur in den Enterprise-Plänen erhältlich

Warum neue Pläne?

In den letzten drei Jahren hat Microsoft zahlreiche Kunden gefragt und ihnen zugehört. Die neuen Lizenz-Pläne bzw. Dienstarife spiegeln das gesammelte Feedback unserer Kunden wider und bieten ein Maximum an Flexibilität und eine einheitliche Benutzeroberfläche über alle Dienstfamilien hinweg.

Wie ist das weitere Vorgehen?

Neukunden:

Empfehlen Sie die neuen Pläne ab dem 1. Oktober 2014.

Bestandskunden:

Empfehlen Sie Ihren Kunden zunächst, in den bestehenden Plänen zu bleiben. Enterprise-Pläne sind von den Änderungen nicht betroffen. Ab 1. Oktober 2014 können Ihre Kunden dann im Mischverfahren zu den Business-Plänen wechseln.

Haben Ihre Kunden schon einen bestehenden Small Business- oder Midsize Business-Plan, läuft er normal weiter. Ihre Kunden können ihn auch wie gewohnt verlängern oder zum Verlängerungszeitpunkt auf einen der neuen Business-Pläne umstellen.

Ab 1. Oktober 2015 müssen Bestandskunden bei Verlängerung dann in einen der neuen Pläne wechseln. Bis dahin ist ein Hinzufügen von weiteren Lizenzen in den Abonnements jederzeit möglich. Und mit dem Microsoft-Switch-Tool ermöglichen Sie Ihren Kunden eine Migration ohne Datenverlust.

Der passende Plan für Ihre Kunden:

Kundenanforderungen	Standardanforderungen	Komplexe Anforderungen
Office-Apps auf allen Geräten	Business	ProPlus
E-Mail oder Onlinespeicher	Business Essentials	Enterprise E1
Office-Apps + E-Mail	Business Premium	Enterprise E3

Profitieren Sie von der Modernisierung

1. Bieten Sie Office 365 Business-Pläne per Volumenlizenzierung mit einer Open-Lizenz an. Sie können damit Office 365 auf die gleiche Art und Weise verkaufen, wie Sie heute klassische Microsoft-Softwarelizenzen anbieten. Behalten Sie die Rechnungsstellung in Ihrer Hand.
 2. Die neuen Pläne bieten Ihren Kunden mehr Flexibilität durch eine Vielzahl neuer Lizenzierungsoptionen. Aber auch Sie profitieren auf vielfältige Art und Weise:
 - Gewinnspanne beim Verkauf der neuen Pläne
 - Zusätzliche Rabatte und Incentive-Programme von Microsoft
 3. Sie haben als Partner noch keinen Ansprechpartner bei Microsoft zum Thema Office 365? Dann melden Sie sich für unser Microsoft SureStep-Programm an. Mehr Informationen finden Sie unter <http://aka.ms/SureStep>
- Regelmäßige Umsätze und hohe Kundenbindung aufgrund Lizenzierung per Abonnement
 - Erleichterung für Endkunden, Compliance-Vorgaben einzuhalten.

Von Lync zu Lync Basic

Durch den Wechsel auf Business oder Business Premium ändert sich der Umfang der Office-Version. Microsoft Access und der Microsoft Lync-Client sind nicht in Business Premium enthalten. Der Lync 2013 Basic-Client kann stattdessen kostenfrei genutzt werden.